¿Qué debo saber antes de montar un negocio?

PROGRAMA DE **EDUCACIÓN FINANCIERA**
DE LOS BANCOS EN COLOMBIA

¿Qué debo saber antes de montar un negocio?

Empezar un negocio requiere trabajo, mucho trabajo, no sólo al principio, también durante y después de emprender, sin embargo, la satisfacción que esta hazaña provee es indescriptible. No obstante, antes de dar este paso, es recomendable plantearse diferentes escenarios para saber si se encuentra preparado o por el contrario aún debe replantear o mejorar su idea de negocio.

Para ayudarlo a determinar si está listo para poner a andar esa idea de negocio que le quita el sueño, Saber más, Ser más lo invita a responder las siguientes preguntas ▶

SABER más SER más
PROGRAMA DE EDUCACIÓN FINANCIERA DE LOS BANCOS EN COLOMBIA

¿Está seguro de montar un negocio?

Por eso, el primer paso en este proceso tiene que ver con preguntarse:

¿Qué es lo que más le apasiona y disfruta?
¿Para qué es bueno?
¿Qué hace mejor que otros desde sus capacidades (conocimiento y habilidades)?
¿Qué necesidad está insatisfecha que usted pueda satisfacer?

Una de las mejores formas de crear un negocio propio es dedicarse a aquello que realmente le gusta; sobre todo si tiene conocimientos del tema en cuestión y no duda en pasarse horas trabajando en ellos (apasionarse de su proyecto). Para encontrar oportunidades; el emprendimiento debe ser una fuente permanente de ideas y oportunidades.

SABER más + SER más
PROGRAMA DE EDUCACIÓN FINANCIERA DE LOS BANCOS EN COLOMBIA

¿Tiene claro su modelo de negocio?

En el modelo de negocio se define la estructura de cómo una empresa crea, captura y entrega valor. Es una herramienta necesaria para definir actividades y estrategias que le permitirán a la empresa su desarrollo futuro y competir acertadamente en el mercado. Para elaborar su modelo de negocio lo invitamos debe tener en cuenta:

- Validar las fuentes de información.
- Fortalezca las redes empresariales (Proveedores, aliados, fuerza comercial, entre otros).
- Elabore un plan de seguimiento con indicadores de cumplimiento.
- Analice tendencias, necesidades e innovaciones del sector al que pertenece su idea de negocio.
- Póngase en los "zapatos" del cliente y/o usuario.

SABER más SER más
PROGRAMA DE EDUCACIÓN FINANCIERA DE LOS BANCOS EN COLOMBIA

¿Sé a quién le voy a vender?

Sin un mercado interesado en su producto difícilmente obtendrá ventas, por esto, le recomendamos investigar, encontrar y definir un nicho de mercado real. Una vez hecho esto dedíquese a estudiarlo, desde diferentes perspectivas.

Le recomendamos que identifique claramente aspectos como:

- Las necesidades insatisfechas del mercado, quien detecta una necesidad a tiempo y sabe cubrirla adecuadamente, tiene grandes posibilidades de tener éxito en el mundo empresarial.
- Detectar una necesidad insatisfecha, a veces no es necesario tener una gran idea innovadora y deslumbrante, basta con descubrir algo que simplemente no se está haciendo y que, de llevarse a cabo, podría tener éxito.
- Analizar el sector en el cual se encuentra su idea de negocio.
- Pensar siempre en el cliente y no en su percepción.
- El ingreso promedio de las personas a quien va dirigido su producto o servicio.
- Cuantas personas puede impactar su negocio.
- Los hábitos de consumo de su nicho de mercado, ejemplo: les gusta la comida orgánica, con qué frecuencia realizan actividades de recreación, en qué horarios realizan sus compras, por qué medio se enteran de los nuevos productos y servicios, entre otros.
- Planee con indicadores y metas, haga constante seguimiento a dichos indicadores.

SABER más SER más
PROGRAMA DE EDUCACIÓN FINANCIERA DE LOS BANCOS EN COLOMBIA

¿Tengo un plan económico y financiero?

Tener un plan para hacer su proyecto realidad es indispensable, así como analizar los posibles imprevistos que pueden surgir. Para ello realice el presupuesto de su compañía "como si estuviera en funcionamiento", establezca cuáles son sus gastos y proyecte cuántos bienes y/o servicios debe vender para suplir todos los gastos tanto fijos como variables (Arriendo del local, servicios públicos, intereses de crédito, entre otros).

Según expertos, las pequeñas empresas encuentran problemas significativos en la caída de sus ingresos, la insuficiencia de liquidez y la gran cantidad de deuda que poseen, adicionalmente, la ausencia de planificación es la causa principal del fracaso de la mayoría de las nuevas empresas; las Pymes tienen un promedio de vida de 6 años en el caso de microempresas, 12 años para las medianas mientras que las grandes tienen una media de 18 años, según la Confederación Colombiana de Cámaras de Comercio (Confecámaras).

Recuerde: No es recomendable mezclar las cuentas personales y las de la empresa o negocio propio.

[1] Revista dinero- www.dinero.com/edicion-impresa/pymes/articulo/el-papel-retos-pymes-economia/210194

¿Cómo voy a financiar mi emprendimiento?

El sistema financiero cuenta con líneas de crédito especializadas para financiar ideas de emprendimiento, explore algunas de ellas aquí.

¿Tengo el dinero, ahora qué?

No solo se trata de contar con el dinero suficiente para montar su negocio, también debe estar preparado, en temas como la administración de los recursos, identificar las tendencias de mercado, gestionar el personal, garantizar la correcta gestión contable y tributaria entre otros.

Por esto lo invitamos a explotar esa parte de usted que le invita a conocer e ir por más, donde el conocimiento adquirido nunca es suficiente, buscando una correcta educación financiera para el emprendimiento. Para ayudarlo en este fin Asobancaria ha desarrollado el "Consultorio para el emprendedor y empresario", una herramienta que según sus necesidades le brindará información a la medida en los temas que definen el futuro de su emprendimiento. **Conózcala aquí**; adicional puede acceder a la página de la **cámara de comercio de Bogotá**, en la cual encontrara material para crear su empresa, fortalecer su empresa e inscripciones y renovaciones.

Recuerde:

Normalmente los negocios comienzan a generar rentabilidad después de un tiempo. Por esto, es recomendable tener un colchón financiero (Ahorro destinado para solventar algún problema) que le permita cubrir los gastos de su negocio de 4 a 6 meses.

...¿NO TIENES PLATA PARA INVITARLA A SALIR?

No te preocupes llegó la app que te ayuda a organizar tus finanzas y **hacer más fácil tu vida.**

Descarga y conoce la app para organizar tus finanzas

tu ahorrapp

Disponible **gratis**

Consíguelo en el App Store

DISPONIBLE EN Google Play

Tel:+57 1 326 6600

© SABER MÁS SER MÁS | Bogotá, Colombia · 2017

El contenido de este ebook es únicamente para propósitos educativos. En consecuencia, la aplicación o no de dicho contenido a su caso, depende exclusivamente de su situación particular; por lo tanto, para tomar decisiones y actuar u omitir actuar con base en el contenido del mismo, debe buscar consejos de expertos o profesionales. Este ebook de ninguna manera compromete la responsabilidad de ASOBANCARIA ni de ninguna de sus entidades afiliadas.

Todos los derechos reservados. Bajo las sanciones establecidas en el ordenamiento jurídico, queda rigurosamente prohibida, sin autorización escrita de los titulares del copyright, la reproducción total o parcial de esta obra por cualquier medio o procedimiento, comprendidos la reprografía y el tratamiento informático; así como la distribución de ejemplares mediante alquiler o préstamo público.

Redacción, planeación y diseño:

increnta

www.increnta.co